

# セキュリティ搭載宅配ボックス販売

## 1台38万円、3日で問い合わせ8件

ウォーターポイント



ウォーターポイント  
(広島市)  
小早川克史社長(49)

飲料水の自動販売機を開発・製造しているウォーターポイント(広島市)は10日、宅配ボックス事業に新規参入した。

宅配・セキュリティボックス『トランスマイスター電子BOX』の販売を5月末に開始する。初年度の目標販売台数は

100台。

専用磁気カードとパス

ワードで荷物の預け入れ

・取り出しができる。利

用状況を確認できる機能

も付いており、開閉日時

の確認や、3日以上滞留

している荷物は警告通知

が表示される。

1台38万円(税別)で、

メンテナンス付きのリース代は、8年間で月60

00円。他社製品が50万

60万円であることが多

いのに対して、比較的安

価な価格での販売を提供

できるのは自社設計・開

発しているからだ。

関西、関東、広島のみ

賃貸宅をメインに、水自

動販売機を納品した全国

のスーパーなどに設置し

ていく。小早川克史社長

は「当社でも、かつて飲

料水の配達を行っていた

当時、不在で持ち帰るこ

4商品イメージ



とが多かった。こうした非効率を解消したいという思いがあったと話す。リリースから3日足らずで、事業者などからすでに8件ほど問い合わせが入っているという。賃貸オーナーの開拓は、不動産会社を通じて行っていく考えだ。